# ANEXO 1 – CUESTIONARIO PARA LA CONSULTA PÚBLICA

*A1. Tipos de proyectos*

| Nº | Pregunta | Sí | No | Respuestas abiertas/Observaciones/Alternativas |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| 1.1. | ¿La definición propuesta del tipo de proyectos se ajustaría a los proyectos que consideraría financiar en esta convocatoria de ayudas? En caso negativo, proponga motivadamente una definición alternativa. *(“proyectos de desarrollo de software orientado al entretenimiento, que impliquen la interacción humana con una interfaz virtual, para generar información visual que se proyecte en un dispositivo de vídeo”)* |  |  |  |
| 1.2. | Sobre el total de proyectos actuales en su compañía y relacionados con el sector de los contenidos interactivos digitales, ¿cuál es el porcentaje de proyectos que estima no podrían entrar en la convocatoria como consecuencia de la definición propuesta? | N/A | N/A |  |
| 1.3. | ¿Considera que algún concepto de la definición propuesta es excesivamente limitativo o que hay algún concepto que se haya quedado fuera? En caso afirmativo, especifique motivadamente cual. |  |  |  |

*A2. Características de las ayudas*

| Nº | Pregunta | Sí | No | Respuestas abiertas/Observaciones/Alternativas |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| 2.1. | Según su situación actual, los proyectos que tiene en cartera y las características de las ayudas descritas: ¿consideraría presentarse con algún proyecto a dichas ayudas? En caso afirmativo, ¿qué porcentaje de su proyecto o proyectos considera podrían beneficiarse de estas ayudas? |  |  |  |
| 2.2. | En caso de disponer de una cartera de proyectos a financiar y no plantearse participar en esta convocatoria de ayudas ¿qué características deberían tener estas ayudas para que se presentara? | N/A | N/A |  |
| 2.3. | ¿Dispondría de proyectos que se encuentran parados y que gracias a esta convocatoria de ayudas se podrían financiar y así poner en marcha? En caso afirmativo, indique el presupuesto aproximado de estos proyectos. |  |  |  |
| 2.4. | Si considera presentarse a las ayudas, ¿qué volumen de facturación esperaría generar con su proyecto a financiar? |  |  |  |
| 2.4.1. | ¿Estima que siendo beneficiario de estas ayudas, podría incrementar la inversión de nuevos socios en el proyecto financiable? |  |  |  |
| 2.4.2. | ¿Podría incrementar el grado de actividad de I+D+i de su compañía? |  |  |  |
| 2.4.3. | ¿Prevería un incremento del volumen, el ámbito o la rapidez de las actividades del proyecto o proyectos a financiar? |  |  |  |
| 2.4.4. | ¿Cuántos puestos de trabajo esperaría generar o mantener? |  |  |  |
| 2.5 | ¿Conoce y estima necesario alguna otra propuesta de financiación a recoger en esta convocatoria de ayudas? En caso afirmativo, especifique motivadamente las condiciones. |  |  |  |
| 2.6 | ¿Cuál es el tiempo medio de retorno que tienen los proyectos de su compañía relacionados con el desarrollo de software orientado al entretenimiento desde el inicio del desarrollo hasta la obtención de rentabilidad? | N/A | N/A |  |

*A3. Conceptos financiables*

| Nº | Pregunta | Sí | No | Respuestas abiertas/Observaciones/Alternativas |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| 3.1. | Distribuya y asigne el peso porcentual de los gastos del proyecto que usted plantearía financiar en los conceptos anteriormente descritos. La estimación se podrá realizar con una horquilla para cada peso porcentual de ±10%. | N/A | N/A | * Gastos de personal.
* Costes de instrumental y material inventariable, en la medida y durante el período en que se utilice para el proyecto.
* Costes de investigación contractual, conocimientos técnicos y patentes adquiridas u obtenidas por licencia de fuentes externas a precios de mercado.
* Gastos generales suplementarios directamente derivados del proyecto.
* Otros gastos de funcionamiento, incluidos costes de material, suministros y productos similares que se deriven directamente de la actividad del proyecto.
 |
| 3.2. | De acuerdo con el conjunto de conceptos financiables propuesto, ¿existiría algún gasto relacionado con su proyecto no susceptible de percibir financiación con esta convocatoria de ayudas? En caso afirmativo, indique de qué gastos se trataría y el porcentaje de ese gasto estimado sobre el total. |  |  |  |

*A4. Presupuesto mínimo*

| Nº | Pregunta | Sí | No | Respuestas abiertas/Observaciones/Alternativas |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| 4.1. | De su cartera de proyectos relacionados con el sector de los contenidos interactivos digitales, ¿cuál es el porcentaje de proyectos que no podrían entrar en esta convocatoria no alcanzar el presupuesto mínimo? ¿Qué presupuesto estimado tendrían esos proyectos? |  |  |  |
| 4.2. | De los proyectos que considera presentar, ¿cuál sería la media aproximada de su coste de desarrollo? | N/A | N/A |  |

*A5. Garantías y Ratios de Solvencia*

| Nº | Pregunta | Sí | No | Respuestas abiertas/Observaciones/Alternativas |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| 5.1. | Si fuera a presentarse a la convocatoria de ayudas ¿Qué alternativa para la formalización de las garantías le parecería más factible de conseguir para su compañía? *(depósito, aval, combinación de ambas)* | N/A | N/A |  |
| 5.2. | En caso de estimar ninguna como factible, especifique los motivos por los cuales cree que no podría conseguir ninguna de las alternativas propuestas. | N/A | N/A |  |
| 5.3. | En el caso de optar por la opción b, ¿qué porcentaje del préstamo y de la subvención a percibir, creería posible conseguir? | N/A | N/A |  |
| 5.4. | ¿Estima que los ratios de solvencia serían limitativos y no le permitirían presentarse a esta convocatoria de ayudas? |  |  |  |
| 5.5. | ¿Cree que serían los ratios de solvencia más adecuados y que con ellos su empresa estaría siendo fielmente evaluada? ¿El umbral de los ratios sería el más adecuado? En caso negativo, proponga motivadamente nuevos ratios y/o nuevos umbrales. |  |  |  |
| 5.6. | Se está valorando la posibilidad de establecer diferentes niveles porcentuales de garantías con respecto a la solvencia financiera de su compañía, ¿estaría dispuesto a presentar un informe de solvencia realizado por una entidad independiente? |  |  |  |
| 5.7. | ¿Estaría dispuesto a permitir que se solicitara a las entidades bancarias un informe del análisis del nivel máximo de riesgo de su compañía para depositarlo como garantía y nivel de solvencia? |  |  |  |

*A6. Pago*

| Nº | Pregunta | Sí | No | Respuestas abiertas/Observaciones/Alternativas |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| 6.1. | ¿Estimaría que el 75% del pago tras la resolución es suficiente para poder cubrir todas sus necesidades de liquidez para el desarrollo del proyecto hasta que se formalice el pago correspondiente a la segunda fase? En caso contrario, especifique el porcentaje que consideraría adecuado. | N/A | N/A |  |